

Carls.nu P/S søger en E-commerce Manager til spændende virksomhed med flere webshops i rivende udvikling

Om os:

Carls.nu er en velrenommeret og hurtigt voksende webshop, der specialiserer sig i B2B og B2C salg af nicheprodukter online i hele Norden. Vi har følgende online butikker Carls.nu, Filterbyen.dk og Billigstøvsugerposer.dk. Vi er dedikerede til at tilbyde vores kunder professionelle kvalitetsprodukter og enestående kundeservice. Vores team består af dedikerede fagfolk, der hver dag arbejder tæt sammen, for at skabe den bedst mulige shoppingoplevelse online.

Om jobbet:

Som E-commerce Manager spiller du en central rolle i virksomhedens fremtidige online vækst og du får fuldt ansvar for at drive salget og udviklingen af vores eksisterende B2C- samt B2B-platforme. Vores webshops er nogle af vores vigtigste salgsværktøjer og det er derfor vigtigt, at du er lidt af en digital købmand samt passioneret omkring såvel vedligeholdelsen samt videreudviklingen heraf. Du vil referere til vores Digitale Salgsdirektør.

Dine arbejdsopgaver:

- Du skal kunne drive salg og trafik på vores digitale platforme.
- Sikre en optimeret hjemmeside med fokus på bedre konverteringer.
- Planlægge og udarbejde materiale til vores digitale platforme, herunder webdesign og UX-optimering, i sammenspil med vores konsulenter fra lokalt webbureau.
- Udarbejdelse og udvikling af digitale aktiviteter og kampagner i sammenspil med vores marketingansvarlig.
- Analyse af performance samt budgetrapportering.

Vi søger efter disse kvalifikationer:

- Du har erfaring med E-commerce fra en tilsvarende stilling eller fra bureau.
- God til at skrive sælgende content.
- Erfaring med at sælge til SE, NO og Tyskland online vil være et plus.
- Teknisk viden indenfor SEO, Google Analytics, Google Ads. Mv. – Du har helt styr på hvordan analyseværktøjer kan forbedre brugeroplevelsen og salg på digitale platforme.
- Erfaring med OpenCard og Klaviyo vil være en klar fordel, men ikke et krav.
- Har en kommerciel tankegang.
- Nytænkende og har en finger på pulsen i forhold til digitale trends.
- Positiv og udadvendt og trives i et miljø hvor det til tider går meget stærkt.
- Er selvkørende og fokuseret, samt tager ansvar for egne områder.
- Performance drevet og god til at få afsluttet projekter.

OBS! Du behøver ikke være grafisk stærk, god til at lave og redigere video content eller vild med at skrive e-mails og lave annoncering på SoMe, da vi har en marketingansvarlig til netop det.

Du behøver heller ikke være en haj til Google Ads, men have forståelse herfor. Men synes du det er sjovt, er der altid plads til at udforske den slags også.

Hvad vi kan tilbyde dig:

- En stilling hvor du i høj grad selv kan tilrettelægge din hverdag.
- Vi tilbyder lønpakke efter kvalifikationer, pension, sundhedsforsikring, massageordning og gode personalerabatter.
- Gode kolleger og sociale arrangementer.
- Mulighed for fleksid.
- Overenskomst med KA
- Vi arbejder med udvalgte FN17 Verdensmål.

Ansøgningsfrist & praktisk info:

Stillingen er med tiltrædelse snarest muligt. Så send din ansøgning og CV til Sara Lagoni sl@carls.nu med emnelinjen "E-commerce manager- Carls.nu". Vi ser frem til at høre fra dig!

Vi holder samtaler løbende, send derfor gerne din ansøgning hurtigst muligt.

Din arbejdsplads er på vores hovedkontor i Viborg, dog med mulighed for hjemmearbejde

